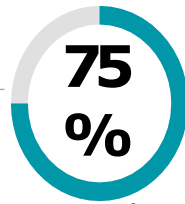


# MUDARSE A LA NUBE REQUIERE VISIÓN y el socio adecuado

No se puede negar que la transición de su empresa a la nube puede ahorrar gastos de capital y mejorar la participación del cliente, entre otros beneficios. La flexibilidad hace que su negocio sea más ágil y la escalabilidad permite la expansión con una interrupción mínima de la productividad. De hecho, los líderes de IT ven a la nube como una prioridad en la transformación digital.

La pregunta es cómo lograrlo. Se necesita visión y planificación y, para lograr la máxima eficiencia, un socio que pueda guiarlo a través del proceso.



**"El 75% de los líderes de IT dicen que la nube es la parte más crítica de toda su estrategia de transformación digital".<sup>1</sup>**

## Inquietudes con la adopción de la nube



**Costo, tiempo y riesgo impredecibles de migrar a la nube**



**Comprender el impacto en los costos operativos y el TCO**



**Añadir complejidad y dependencia del proveedor con una arquitectura propietaria**



**Proteger los datos y reducir del riesgo de incumplimiento de la privacidad**



**Administrar aplicaciones en nubes híbridas y multi-nube**

## Elegir el socio adecuado para la nube

Los proveedores de la nube son socios importantes a medida que implementa la nube en su negocio. Necesita a alguien con la experiencia y los recursos para respaldarlo.

Los proveedores locales de servicios en la nube pueden tener servicios limitados o inconsistentes, falta de transparencia en la facturación, limitaciones en la extensión regional o una mala experiencia de conectividad de red.

Los proveedores de soluciones hiperescalables, como AWS y Azure, pueden tener una presencia limitada o nula en data centers locales, para aspectos como la soberanía de los datos, el soporte y el rendimiento, lo que dificulta el acceso y el trabajo con ellos. Y además permanecen enfocados sólo en los servicios en la nube y no abordan su ecosistema de IT completo. Debido a que normalmente funcionan en dólares estadounidenses, se pueden aplicar deducciones fiscales e impuestos adicionales para la facturación internacional. Además, las aplicaciones a menudo deben ser rediseñadas o refactorizadas a una arquitectura propietaria, aumentando el costo, el tiempo y el riesgo.



# Entonces, ¿dónde deja eso a un negocio que quiere ser más ágil usando la nube?

## Considere **Claro Cloud Empresarial**

*Claro Cloud Empresarial* brinda tranquilidad y experiencia local con la nube más amplia, flexible y segura de América, lo que mitiga el costo, el tiempo y el riesgo de la adopción de la nube.

### Fácil de usar

genere valor más rápidamente sin tener que refactorizar o cambiar aplicaciones

### ROI

aproveche las inversiones existentes en las soluciones de VMware para una administración simplificada y una visibilidad y control consistentes en todos los entornos

### Crecimiento

agregue nuevas regiones, mueva cargas de trabajo entre sitios o expanda la nube a través de nuestra red de nubes federadas en 10 países de América Latina y Estados Unidos

### Flexible

los clientes consumen la nube en sus términos, independientemente del tamaño de su negocio

### Rápido

soporte incluso la aplicación más exigente con conectividad rápida en nuestra nube

### Sin sorpresas

facturación transparente y predecible sin sorpresas, proporcionando control de gastos

### Tranquilidad

los datos están seguros y almacenados en un entorno con seguridad de extremo a extremo

### Socio local de confianza

un único punto de contacto con asistencia localizada en moneda local

## ¿Qué hace diferente a **Claro Cloud Empresarial**?



### Amplia conectividad de red

*Claro Cloud* es más que una nube. *Claro Cloud* es parte de la red cloud/IP/backbone más conectada de América.



### Experiencia local

A diferencia de los proveedores de soluciones hiperescalables, tenemos data centers locales y expertos en su país que soportan idiomas, contratos y monedas locales, así como el cumplimiento de las leyes locales.



### Nube híbrida impulsada por VMware

*Claro Cloud Empresarial* está estandarizada sobre la tecnología VMware permitiendo lograr una extensión perfecta desde sus entornos locales VMware a la nube.



### Asesor único de confianza

*Claro* tiene la experiencia en la nube y la red más amplia que necesita para mantenerse competitivo y guiarlo en su viaje de transformación digital.

**Claro Cloud Empresarial ofrece la eficiencia de una nube hiperescalable con la presencia de un proveedor local.**



Obtenga más información visitando <https://cloud.claro.com.ar/> o comuníquese con un representante de ventas hoy.



### Fuentes:

1. Frost & Sullivan, "How the right IT Support partner can help accelerate cloud transformation," Noviembre 2019